# コールマネージャー Call Manager コルマネ

### まだまだ、営業電話の効率は上がります。 月額9,800円 ~ でアポ数がUPします。

Excel でテレアポ用の顧客リスト管理システムを使っている方、1.5倍~3倍のアポ数を獲得するチャンスです。

「営業現場で活用するための顧客管理システム」と用途を絞り、特にテレアポ業務に特化しているので、低単価で、使いやすいツールになっています。









## アポ数1.5倍で、売上も1.5倍に!?

#### Excelより効率よく履歴管理できる

Excelはシンプルですが、電話営業の際に入力、 検索に時間と労力が掛かります。コールマネー ジャーは、テレアポ業務に最適な入力画面・操 作方法なので、Excelよりも効率よく履歴管理が でき、1.5倍~3倍の作業効率アップが可能です。

#### シンプルなので即戦力になる

機能はシンプルなので、システム導入までの研修期間はほとんど不要です。

さらにクラウドシステムのため導入しやすく、今日・明日からでも使えるのが特徴です。

## リストを作成する

1. 基本情報の登録

2.データ項目の設定

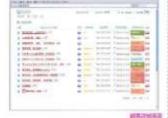
3. CSVファイルの登録



個書データの登録は、取存の概念データの項目に合わせ で項目類単を行えば、CMプライルからの重音や、エク せんからのコピーをペーストでの一位重線が簡単に行え また、更結準得などで単級チェックもかけられるので、 また、更結準得などで単級チェックもかけられるので

同じ会社が複数管理される心配はありません。

THE STATE OF THE INS



○ 顧客リストから検索

服者リストの検索では、放局の運動試易や資素計 语(展の数)。コール開発、無保費部日などで検 まできます。

○ 通話履歴の確認

原書・覧ページでは前回の透過履歴を、詳細ページでは過去の透明展開すべてが開発できます。

○ 通話内容の保存

注頭動業の保存の第「特価折高」や「クレーム」 必測化した場合、次回から発電しないようにでき ます。 内に共享には出るの数据しないようにでき 集計する



....

進捗状況の集計

取扱でリストごとに「機能中」「完了」「飲ま」 の制力がユーザ別に駆放できます。

○ 対応結果の集計

月別にユーザごとの健康 (アボ成功何件、振告何件 など) を一覧表示できます。



