

Excel でテレアポ用の顧客リスト管理システムを使っている方、1.5倍～3倍のアポ数を獲得するチャンスです。

「営業現場で活用するための顧客管理システム」と用途を絞り、特にテレアポ業務に特化しているので、低単価で、使いやすいツールになっています。



1 顧客情報の重複チェックはいつも一苦労...

他の営業マンが保有しているお客様に重複の営業電話が掛かってしまっている

WEB上での一元管理で解決

顧客リストを一元管理することでスタッフ間の連絡がスムーズに、作業も楽になります。

2 通話履歴が増えてくると、どんどん見づらくなっていく...

やっとキーマンの名前を覚えたのに、どこにメモしてあるかわからなくなることがある

見やすい顧客リストで解決

テレアポ専用システムで顧客リストを管理するため、過去の通話履歴やかけ直し履歴が簡単に確認できます。

3 エクセルだと大事な商機を逃している気がする...

エウゼルの通話履歴、通話履歴と顧客リストから、最新の顧客リストを抽出するのが難しい。

充実した検索機能で解決

最新の通話履歴や通話履歴と顧客リストから、最新の顧客リストを抽出するのが難しい。検索機能で簡単に検索できる。

4 営業報告の作成や集計作業がいつも一苦労...

エウゼルの通話履歴をもとに営業報告の作成や集計、上場がスムーズにできるのが大変。

充実した集計機能で解決

通話履歴と通話履歴、通話履歴と顧客リストから、最新の顧客リストを抽出するのが難しい。集計機能で簡単に集計できる。

Excelより効率よく履歴管理できる

Excelはシンプルですが、電話営業の際に入力、検索に時間と労力が掛かります。コールマネージャーは、テレアポ業務に最適な入力画面・操作方法なので、Excelよりも効率よく履歴管理ができ、1.5倍～3倍の作業効率アップが可能です。

シンプルなので即戦力になる

機能はシンプルなので、システム導入までの研修期間はほとんど不要です。さらにクラウドシステムのため導入しやすく、今日・明日からでも使えるのが特徴です。

アポ数1.5倍で、売上も1.5倍に！？

リストを作成する

1. 基本情報の登録
2. データ項目の設定
3. CSVファイルの登録

電話をかける

顧客リストから検索

通話履歴の確認

通話内容の保存

集計する

自分の進捗を確認

進捗状況の集計

対応結果の集計

Excel	条件	コールマネージャー
100件/日	1人の営業マンの1日の架電件数	150件/日
100件×10人 1,000件/日	営業マン10人での1日当たりの架電件数	150件×10人 1,500件/日
1,000件×100日 100,000件/年	年間架電件数	1,500件×100日 150,000件/年

作業効率
1.5倍UP!



コールマネージャー

管理画面

誰が架電しているのか、
誰がアポとれているのか、一目でわかる！

初期費用
なし

- ▶ CSVデータ一括UPロード可

30日間
無料
お試し可能

10,000円/3ヶ月

~500件

9,800円/月

501件 ~ 3,000件

19,800円/月

3,001件～10,000件

29,800円/月

10,001件～30,000件

39,800円/月

30,001件～50,000件

※50,000件以上は、お気軽にご相談ください。

▼お問い合わせ・お申込はこちらから・24時間365日Webから受付可能です

株式会社ライトアップ メディアグループ コルマネ事務局



<http://www.callmanager.jp/>

03-5784-0701 (担当:江戸)