

100%御社の利益になる理由を、説明させて下さい

御社も、GoogleやYahoo!のリスティング広告を出稿されていると思います。

良いワードになれば、1クリック100円以上が普通になっています。そうやって集めたトラフィックから、一体何件の見込み顧客を 獲得出来ていますでしょうか。

100クリックあたり1問い合わせであれば、問い合わせ獲得コストは「@1万円」です。もちろん、問い合わせた見込み顧客は、他の会社にも問い合わせているでしょう。

本サービス「ビジネスピックアップ」は、クリック課金ではありません。きちんと資料請求を獲得してから料金をお支払い頂きます。

1資料請求あたり@5000~@15000円。 価格はカテゴリーによって異なります。 どのカテゴリーも、リスティング広告より「安い」はずです。 これが、御社の利益になる10の理由のうちの一番分かりやすい 一つです。

まずは、三ヶ月程度お試し下さい。予算の上限も設定可能です。

社員10名程度の会社さんが、月間30万円程度の予算を掛けて、本企画のようなサービスを使っていました。

「たくさん使われていますね?何故なんですか?」 『営業代行会社に頼んでも、月間50万円で、アポを15件くらい しか設定してくれないから』

「確かに。ビジネスピックアップなら50万円だと、だいたい70件以上の見込み客からの問い合わせを保証しますからね」

不況の今、営業に力を入れ始めた会社様も多いと思います。事実、リアルの営業代行会社にたくさんの問い合わせが集まっていると聞きます。

ビジネスピックアップは、オンラインに特化した「営業代行サイト」 とも言えます。その見込み客獲得コストは、実際の営業代行会 社の半額から1/3程度です。

リアルの営業代行会社も、ネットの営業代行サイトも、両方共に 長所短所があります。もし、完全成果報酬で最小限に実施した い、と言うご意向がありましたら、その場合は、間違いなく、ビジ ネスピックアップです。是非、ご利用下さい。



少しでも興味を持たれた方、まずお申し込み下さい

http://hansoku.pickup.jp/campaign/

無料です。





完全成果報酬による

営業代行サービスのご提案

Yahoo!で、次の言葉で検索して下さい。

営業代行 パンフレット制作 売上向上 企業サイト制作

. . .

全ての言葉で一番上に表示されているのがビジネスピックアップの実際のサイトです。

お問い合せ先: http://hansoku.pickup.jp

株式会社ライトアップ メディアグループ ビジネスピックアップ事務局

TEL:03-5784-0701 life-sale@media.writeup.co.jp 担当:鈴木•山本



はじめに

御社のサービス・商品の営業を、 完全成果報酬で請け負わせてください。

御社の業態であれば、 多くの見込み顧客をご紹介出来ると、 弊社では考えています。



ビジネスピックアップポータルとは

「ビジネスピックアップポータル」はビジネスに関する悩みや情報検索・業者探しをしている起業家・経営者・販促担当者を対象に優良な情報と適切な企業をご紹介するサイトです。御社サービスにマッチする質の高い見込み客の囲い込みが可能です。

起業家·経営者·販促担当者



※見込み顧客は、平均で3~4社に対して「資料請求」を実施 ※その後、通常はその中から発注先を比較検討されます



集客方法

他のマッチングサイトは、SEOのみの集客施策しか実施しておらず、有望見込み顧客からの問い合わせが非常に少ないです。 一方、弊社運営のマッチングサイトでは、以下の施策により、顧客の囲い込みを狙っています!



The state of the s

(弊社ネットワークブログおよび 弊社運営サイトからの集客)



(大手ポータルサイトからの集客)

明らかに他社と異なる、強力な集客方法

- 1.ブロガー30万人に、継続的に告知を実施してもらいます 析外れの露出力。クチコミも期待できます!この手法が取れるのは、 唯一本サイトのみです。
- 2.売上の20%は、かならず最適な媒体に広告出稿いたします 検索エンジン連動広告から新聞出稿まで検討しています。 参加企業様の「共同広告」という位置づけとも言えます。
- 3.年間1000万円相当のSEO施策を実施します 実は、運営企業自身が、80社の代理店様にSEO商材を 提供しているSEO会社だからです。

弊社はWEBによる集客のプロフェッショナルです。お任せください!



掲載カテゴリー覧

「ビジネスピックアップポータル」は様々な掲載カテゴリを豊富に用意しております。御社サービスにマッチするテーマに複数掲載することも可能でございますので、是非!お試しください

| SNS | ECサイト | ビジネス ブログ | 企業サイト | 携帯サイト | SEO |
|----------------|---------------|---------------|----------|---------|-------|
| 人材採用 | システム開発 | メール配信 システム | ビジネスセミナー | CRM/SFA | 危機管理 |
| バズマーケティング | コールセンター | コピー機 FAX | リサーチ | アクセス解析 | コスト削減 |
| 携帯電話 (法人契約) | 引越し (オフィス) | ビジネスホン | ERP | 代理店募集 | 営業代行 |

※上記カテゴリは掲載枠の一部でございます。掲載枠についてはお気軽にご相談下さい。











お申し込みについて

ただいま、サイトオープン記念キャンペーン実施中! ご好評につき期間延長!5月中に申し込みを行うと、 1カテゴリ3社様に限り「2週間無料」でお客様をご紹介させて頂きます。まずは、コストの気兼ねなくご出稿 下さい。

 STEP. 1
 STEP. 2
 STEP. 3
 STEP. 4

 お申込書
 管理画面 ID・PASSの付与
 企業・商品情報 のご入力
 掲載開始

お申込書にご記入頂き弊社まで FAXの送信をお願い致します。 発注後、最短2日間でお客様の管理画面のID・PASSをお渡します。

管理画面にて企業ロゴの差込。 企業・商品情報の入力をお願い 致します。 運用後も、利用方法などの問い合わせ対応を実施いたします。

お支払いに関して

初期費用:10万円 → 無料キャンペーン中

月額費用:3万円 → 無料キャンペーン中

お申し込み費用:@5千円~3万円※商品・サービスによって異なります

ビジネスピックアップポータル規約

お支払い条件 →お支払いは月末締め翌月末の銀行振込みでお願いします。

掲載停止について →ご連絡を頂いてから3日以内に掲載を停止・中止します

→ご連絡をいただいたあとのお問い合わせは課金しません

入稿規定

- ・企業ロゴ(四辺120~150px程度)画像ファイル gif or jpeg
- ・会社名:テキスト全角100文字
- ・会社概要:テキスト全角400文字
- ・サービス名称:テキスト全角100文字
- フリースペース(当初は無くても結構です)

HTML部分1

<サービス紹介>

サービスの概要

テキスト全角400文字

・3つのポイント

テキスト1 全角50文字

テキスト2 全角50文字

テキスト3 全角50文字

〇フリースペース(当初は無くても結構です)

HTML部分2

登録申込書

Write of!

こちらに記載の上、FAXにてお送りください。そのままお申し込みとして受付可能です。

| 会社名 | |
|---------|---|
| ご担当者名 | 印 |
| お電話番号 | |
| メールアドレス | |
| 所在地 | |
| 申込み日 | |

| 登録カテゴリ(複数可 | J) |
|------------|----|
|------------|----|

成果料金

円