

営業成績可視化ツール 壁グラフ 花

達成

社員のやる気に花が咲く！

営業のやる気をオートマチックに
引き出す営業管理ツール。

営業成果を出すためには行動の質を改善し、量を増やすことが前提です。
そして、それを継続維持することが、最も重要なポイントになります。
成果をシンプルにわかりやすく可視化し、告知することでやる気の継続につながります。
営業のやる気を自動で引き出すことのできる営業管理ツールです。



営業のやる気を自動化する 「3つの要素」



注目される

社内の人間に認められたいというのは、営業マンの誰もが思う感情です。
営業を管理するのではなく、営業マンのより強力で持続的な内発動機を生み出し、自ら奮起して動き始める状況に変化させます。



称賛される

リアルタイムに営業成果を共有すると、同時に速報メールを自動作成して社員に送信することができます。
営業成果を共有することによって営業マン同士の刺激となり、その日の動きが変わります。



競争する

今日の行動や成果がその都度リアルタイムに反映され、抜きつ抜かれつの競争意識を盛り立てます。
データを入力するたびに月間グラフや期間累計、顔写真ランキングなどが連動して入れ替わります。



機能

カンタン

簡単ローコストクラウドサービス

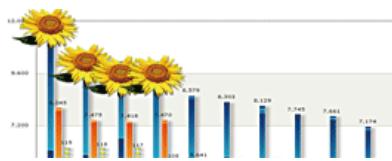
ネットに接続するだけでスグに導入稼働。
ソフト購入・Verup 費・メンテ費不要の月額制。



見える化

パッと見て分かる感じる

数字だらけの Excel では頭で理解できても肝心の感情や行動は変わりません。バラがついたり自分の相対位置が見えると業績向上がゲーム化します。



共有化

いつでもどこでもリアルタイム共有

支店・部署に関係なく営業部門の実績を一元管理。PC, 携帯, スマホで実績状況をチェックでき、「社長や他拠点も見てる感」が今日の行動を変えます。



褒める

速報メール自動配信

受注や達成時に速報メールをリアルタイム配信。営業現場に速報が届き火種の連鎖が生まれます。



分析する

自動分析レポート

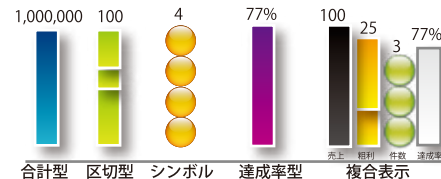
部署や個人のあらゆる状況をレポート化。受注率や達成率など対前月、四半期、年の傾向 Check



楽しい

思い通りの表現スタイル

グラフの色・形はもちろん、売上金額と件数など単位の異なる数値もバランスよく表示できます



比較

壁グラフ「花」のスゴイところ

	見込管理 リード	進捗管理 プロセス	指標管理 KPI	実績管理 パフォーマンス
目的	見込み客情報 ネタ元、ランク	プロセス、日報 商談メモ	重要指標の確認 問題把握	業績状況の共有 予算・実績管理
ツール	Excel CRM, SFA	Excel 日報、各自管理	Excel BIツール	Excel 壁グラフ
対象	Excel 管理 SFA, CRM			

価格

1 ライセンス
月額 2,500 円 !! (税別)
※初期費用 10 万円 (税別)

まずはお気軽に
お問い合わせください。

インストールもサーバーも不要
ネットにアクセスして
今スグに始められる
月額利用型クラウドです。

