



探していた顧客にであえる、つながる

本当に出会いたかった顧客へ

確実にアプローチできる

高反響・高効率な営業支援ツールのご紹介

もくじ

- 営業のこんなお悩み、FutureSearchが一挙に解決します！ 3
- FutureSearchとは？ 4
- FutureSearchサービスの特徴 5
- FutureSearchサービスご利用の流れ 6
- 営業効率化を支援する - FutureSearchの機能「ビジネスサーチ」 7
 - お悩み解決 機能のご紹介「アクティビティタグ」 8
- 営業効率化を支援する - FutureSearchの機能「コンタクトアシスト」 9
 - お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介①「トラッキングURL」 10
 - お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介②「カスタム配信」(2020年10月下旬リリース予定) 11
 - お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介③「メールDM配信プラス」 12
 - お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介④「除外リスト」「連続配信フィルター」 13
- 営業効率化を支援する - FutureSearchの機能「データプラス」 14
- FutureSearchの強み 15
- FutureSearch活用事例① - 大手コンサルティングファーム 16
- FutureSearch活用事例② - 中小ITサービスベンダー 17
- FutureSearch活用事例③④ 18
- 料金プラン 19
- ポイントについて 20
- 導入企業様 21

営業のこんなお悩み、FutureSearch が一挙に解決します！

手持ちのリストの情報が古くて
リスト更新に時間がかかっている

新しいリストを作成するための
リソースが割けない

従業員数が100名以上の
上場企業のリストが欲しい

業種や本社住所、キーワードでピンポイントに絞り込んだリストが欲しい

新規登録企業の情報が欲しい

せっかくリストを持っても
効率的に連絡する方法がない

メールだと興味を持ってくれた相手が
どれくらいいるかわからない

手間をかけずに効率良くアプローチ
したい

既存顧客と照合ができるデータが欲しい

テレアポはなかなか繋がらず
心が折れそう...



FutureSearchとは？

新規顧客開拓をする際、

“営業先を見つける作業で時間がかかっている…”

“今ある営業リストはメンテナンスがされていなくて情報が古くて困っている…” など、
そんなお悩みを抱えていませんか？

FutureSearchでは、AIを使用し貴社のニーズにマッチした法人リストの作成が簡単にできる「**ビジネスサーチ**」と、一次アプローチを代行する「**コンタクトアシスト**」、お手持ちのリストの情報を最新化できる「**データプラス**」で営業効率化が可能です。

3つの機能でお客様とつなげるお手伝いをいたします。



FutureSearchサービスの特徴

① データの鮮度が高い

法人リスト作成機能である「ビジネスサーチ」では、常に新鮮なリストを獲得できるよう
“毎週”データ更新をしております！

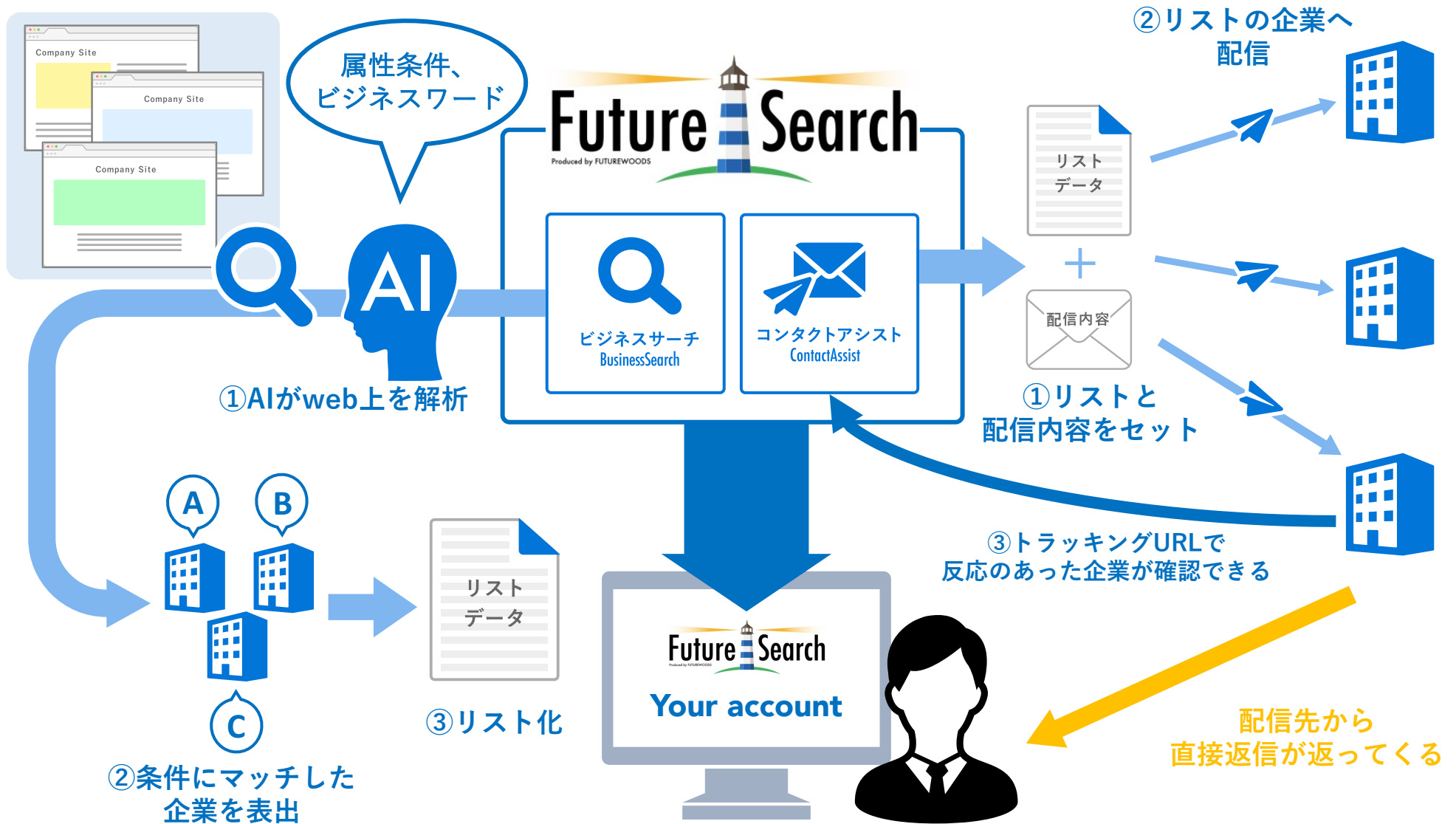
② アプローチにかかる手間が不要

企業のお問い合わせフォームを使った営業代行機能である「コンタクトアシスト」では、
手軽に反響率向上と繰り返し入力作業の手間の軽減を実現し、営業効率化が可能です！

リスト作成からアプローチまで全てワンストップで行える

貴社のニーズに合った“法人リストの作成”から、“一次営業代行”まで
AIを使ったワンストップソリューションが「FutureSearch」なのです！

FutureSearchサービスご利用の流れ



営業効率化を支援する - FutureSearchの機能

鮮度の高い情報を収集、貴社の顧客像にマッチした「法人リスト」が作成可能！

ビジネスサーチ



AIで解析・収集した鮮度の高いDB

AIサーチエンジンによりインターネット上にある企業サイトの事業・業務内容を解析、収集しています。約61.5万件（2020年5月11日時点）を超えるデータベースは週次で順次追加・更新をしており、常に新鮮な情報を維持しています。



企業情報・フリーワードによる検索

エリアや業種、資本金、従業員数、上場区分などといった企業情報での検索や、探したい企業の事業内容などを入力してフリーワードでの検索が可能です。また直近での登録・変更などでの絞り込みも可能です。



リアルタイムで検索結果を表示

検索結果はリアルタイムで表示され、CSVファイル形式でダウンロードが可能です。納得のいくまで何度でも検索でき、貴社のニーズに沿った法人リストが作成できます。

お悩み解決 ビジネスサーチ機能のご紹介



- 今までと**違う切り口で企業を抽出したい**。
- 採用募集や展示会出展など、**具体的な活動をしている企業を探したい**が、web上で収集するのは時間がかかる...

そんなお悩みには...

企業検索



アクティビティタグ

+αの検索で、活動している企業をキャッチ

『アクティビティタグ』を利用するのがオススメ！



企業検索に加え、採用募集や展示会出展など、最新の企業活動状況を絞り込み検索することが出来ます。

基本の検索との掛け合わせで、さらに深掘した新たな顧客先を開拓することが可能です。

※ご利用には別途費用がかかります。

営業効率化を支援する - FutureSearchの機能

効率が良く反響率の高い、『お問い合わせフォーム』を使用したフォーム入力代行サービス コンタクトアシスト

01

お問い合わせ内容

名前

会社名

メール

本文

リストデータ

必須項目を作成

配信先の法人リストと送りたい内容を作成します。配信先リストは「ビジネスサーチ」で作成した法人リストをそのままご利用いただけます。お手元の営業リスト※を追加することも可能です。

※別途、ご相談ください

02

1 ファイルをアップロード

2 入力情報の選択

3 その他設定

4 確認

リストデータ

この内容で依頼する

作業を依頼

法人リストと配信内容をアップロードし、作業の依頼を行います。依頼状況はサービス画面より確認ができます。

03



結果が届く

3営業日以内に配信完了の報告をいたします。配信結果はサービス画面より確認できます。反響があった企業からは直接返信が届きます。

お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介①



メールやFAX・郵送DMをしているが、
一方通行で反応がわからない...

そんなお悩みには...

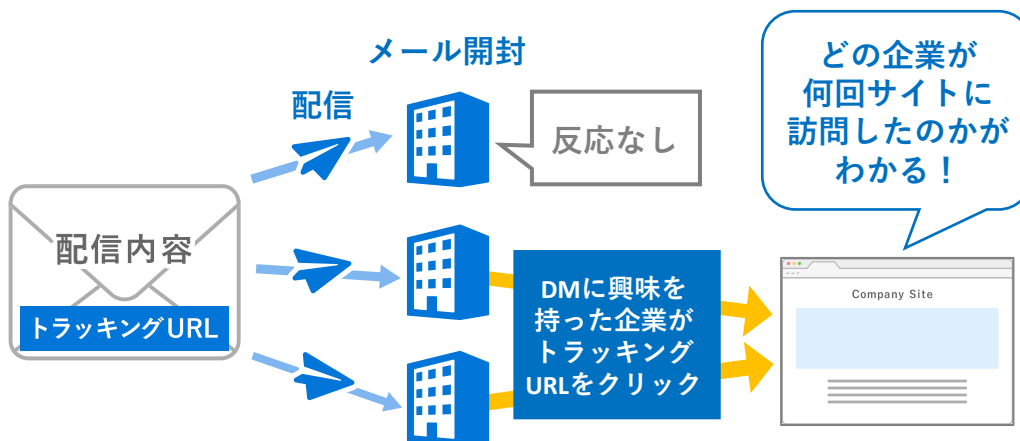
問い合わせフォーム入力代行



トラッキングURL

DMを見てサイトに訪問した企業が一目でわかる！

『トラッキングURL』を利用するのがオススメ！



トラッキングURLを本文中に設定し、メッセージに興味を持った企業を抽出して新規アポ獲得をサポートします。

配信結果データを活用することで、PDCAサイクルを回しながら効果検証ができるので、アフターフォローも効率的になり、様々なビジネスチャンスが期待できます。

お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介② (2020年10月下旬リリース予定)



- DMは送りたいが**人手不足で作業時間が足りない**。
- できる限り**楽にアポ獲得したい**。

そんなお悩みには...

問い合わせフォーム入力代行



カスタム配信

配信開始日・予算を設定するだけであとはお任せ

『**カスタム配信**』を利用するのがオススメ！

スケジュールに沿って自動配信

リストA

リストB

リストC

予算上限を
越えると
アラートで
通知

予算上限

企業条件、配信開始日、予算を設定するだけで、FutureSearchが**予算上限に達するまで自動配信**します。定期的な営業問い合わせを自動化することでマンパワーを圧倒的に削減し、営業効率を大幅にアップさせることができます。

お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介③



とにかく **たくさんの企業へ効率的にアプローチしたい！**

そんなお悩みには...

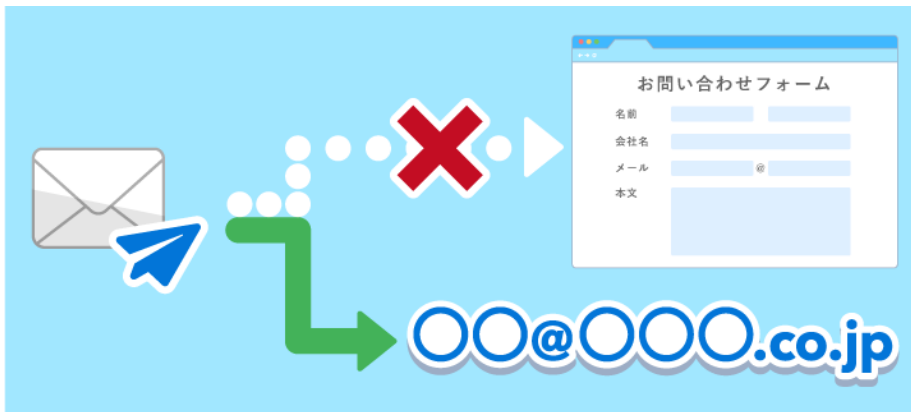
問い合わせフォーム入力代行



メールDM配信プラス

お問い合わせフォームへの配信ができない場合でもメールに配信

『メールDM配信プラス』 を利用するのがオススメ！



お問い合わせフォームを持っていない企業へも、
FutureSearchがメールアドレスを取得している企業には
メールDMを配信します。

より多くの企業へメッセージを届けることが可能です。

※ご利用には別途費用がかかります

※メール配信のみのご依頼は受け付けておりません

お悩み解決 コンタクトアシスト機能のご紹介④



- 一気にDMを送れるのは嬉しいが、**顧客や競合先へ送られないか心配。**
- 何度も送られないように、**毎回チェック**しなくてははいけない...

そんなお悩みには...

問い合わせフォーム入力代行



除外リスト

連続配信停止フィルター

『除外リスト』や『連続配信停止フィルター』
を利用するのがオススメ！

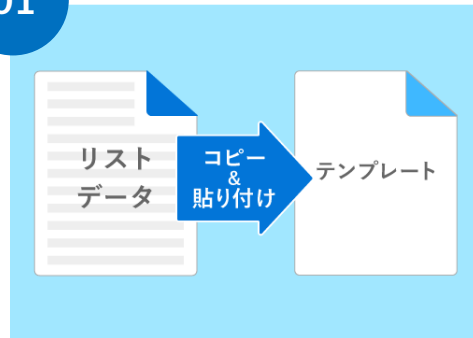
DMを送りたくない企業は、除外リストの登録で一括管理することができます。
また連続配信フィルターを使えば、過去に配信した企業への再配信を、指定の期間ストップできるので、毎回行っている配信先リストのチェック工数を削減することが可能です。

営業効率化を支援する - FutureSearchの機能

お手持ちの営業リストの情報を簡単に最新化！

データプラス

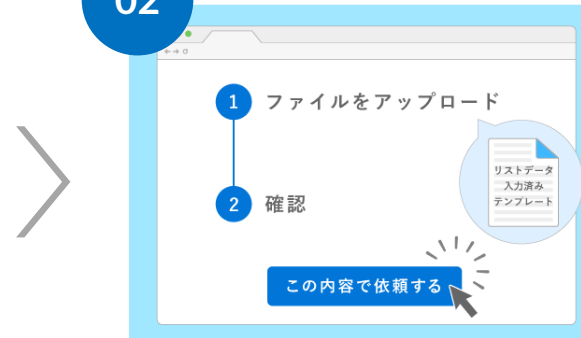
01



顧客リストを用意

更新したい顧客リストの企業情報（法人番号、または企業名+URL、または企業名+メールアドレス）を専用テンプレートファイルにコピーします。

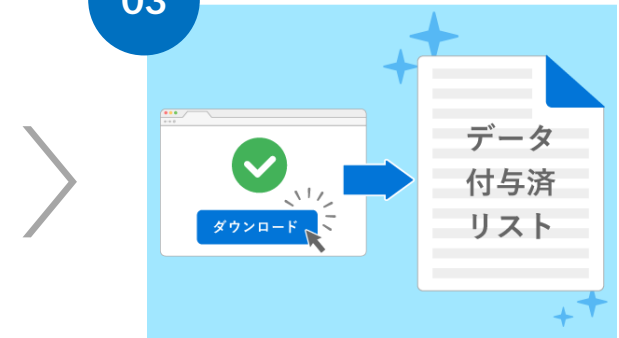
02



リストをアップロード

管理画面から対象ファイルをアップロードし、作業の依頼を行います。依頼状況は「結果の確認」画面より確認ができます。

03



新しいリストが完成

ご依頼後、1営業日以内に配信完了の報告をいたします。更新後のリストは「結果の確認」画面より確認できます。メンテナンスの手間が軽減され、効率的に連絡先や業種をはじめとした顧客情報の最新化が可能です。

FutureSearchの強み

フリーワード検索

企業情報による絞り込み検索

鮮度の高いデータベース

反響率向上と手間軽減の実現

圧倒的なローコスト

ユーザーに寄り添った
営業サポート

みつかる

条件・キーワード検索するだけで鮮度の高いリストが簡単に作成できる！

まかせる

リストと送りたい内容を用意するだけで後はすべてお任せ！

つながる

トラッキング機能※を使えばDMに興味を持ってくれた相手が可視化されるので
アフターフォローがしやすい！

※ベーシックプランのみの機能となります

FutureSearch活用事例① - 大手コンサルティングファーム

課題

テレアポリストの1時間当たりの精査件数は7.5件、
リスト精査に時間がかかり、テレアポ時間に影響が発生していました。

得られた効果

タイムリーなマイニングで**精査時間短縮に成功**！コンタクトアシストでのアポを中心にしたところ
アポ1件あたりの創出時間が削減され、対象顧客が大幅に増加しました！

	テレアポ	コンタクトアシスト
成約率	25%	57.1%
1成約あたりの商談件数	4件 (8h)	1.7件 (3.4h)
成約を出すためのアポ創出時間	24時間	1時間40分
1成約あたりの所要時間	36時間	5時間

1成約あたりの所要時間が「31時間」削減でき効率化に成功！

FutureSearch活用事例② - 中小IT系サービスベンダー

課題

リスティング広告とバナー広告をそれぞれ月15万、合計30万円で試したところ、結果的に有料会員になったのは1件と、高コストがかかっていました。

得られた効果

「コンタクトアシスト」サービスで約2,000件の送付に対して1成約となり、**大幅なコストダウン**を実現！
コストを抑えられたことで、ABテストの実施など他業務を行うことができました。
さらに、見込みの高いリストへのアプローチをかけられるため、web広告に比べて**質の高いユーザーが訪問**してくれたと実感しました。

	コンタクトアシスト
1次アクション率 メールや電話での問い合わせ / トライアル登録など	0.5%~2%
2次アクション率 対面あるいはWebでの詳細打ち合わせなど	1次アクション率の30%~50%
プロダクト購入率	2次アクション率の30%~50%

約2,000件 × 25円 = 50,000円で
1成約を獲得

1成約あたりのコストが1/6にまで削減に成功！

FutureSearch活用事例③④

■[セキュリティー機器販売会社] A社様の活用事例

課題

店舗向けのWEBカメラなどのセキュリティー関連の商材をお持ちのA社様。関東圏で店舗展開している企業に売り込みをしたいとお考えでした。

希望条件

- DMの配信対象となる、店舗を複数展開している企業を探したい
- 関東エリアの企業

フリーワード：「店舗ORチェーン 展開OR経営OR運営」
 検索範囲：事業概要
 絞り込み条件：エリア「関東」

得られた効果

「ビジネスサーチ」でたった5つの検索ワードを設定しただけで、
約4,500社(※1)の新規営業リストを入手することができました！

(※1.2) 2020年5月時点の当該条件での企業数

■[人材紹介会社] C社様の活用事例

課題

エンジニア人材を得意としており、システム開発やweb制作等の事業をしている少人数規模の企業をリストアップしたいとお考えでした。

希望条件

- システム開発やweb制作ができる人材を必要としている企業を探したい。
- 大阪市内で、従業員数は数十名規模。

フリーワード：「システムORwebORウェブ 開発OR企画OR制作」
 検索範囲：事業概要
 絞り込み条件：従業員数「10～30人」、エリア「大阪市」

得られた効果

「ビジネスサーチ」で絞り込み検索を活用することで、
約350社(※2)の新規営業リストを入手することができました！

料金プラン

※価格は税抜き価格

まずは機能をお試しに なりたい方 ※ご登録後30日で自動解約	企業検索・リスト作成を ご利用したい方	フォーム入力代行を メインにご利用したい方	ご要望に合わせた ご利用方法をご希望の方	
お試し登録 0円	ライトプラン 月額6,500円	ベーシックプラン 月額27,500円	プレミアムプラン 月額98,000円	
ビジネスサーチ				
○	○	○	企業検索APIのご利用など 貴社のご要望にあった サービスをご提案させて いただきます。 まずはお気軽にお問い合わせください。	
×	○ ※1	○ ※1		
○ 上位3件まで表示	○	○		
無制限	無制限	無制限		
15件	5,000件	10,000件		
コンタクトアシスト				
—	—	1,000件 ※2		
—	—	○ ※3		
—	—	○		
—	—	○		
—	—	○		
—	—	○ (別途費用)		
コンタクトアシスト オプションサービス				
—	—	○ (別途費用) ※4		

※1 アクティビティタグを使用しDLした件数を、月枠件数内より1件あたり5件相当に換算して消費。

またはポイント購入で充当できます。(5ポイント/件)

※2 ご依頼時に作業件数分を消費しますが、配信できなかった件数分は、配信完了後お戻しします。

※3 メール配信件数を、月枠件数内より1件あたり0.4件相当に換算して消費。

またはポイント購入で充当できます。(端数が出た場合は1件分としてカウントされます。)

※4 オプションサービスのご利用に月枠件数は使えません。ポイントのご購入が必要です。(25ポイント/件)

- 最低利用期間は3ヶ月(初月日割り)です。継続利用4ヶ月目以降はひと月ごとに自動更新となります。
- お支払いはクレジットカード(Visa, MasterCard, American Express, JCB, Diners Club, Discover)となります。

『データプラス』はプラン購入なしでご利用いただけます

※ポイントのご購入が必要です。(10ポイント/件)

※デポジット形式となりますのであらかじめ必要な分のポイントをご購入ください。

※マッチしなかったものについてはポイントをお返しいたします。

ポイントについて

ライトプラン、ベーシックプランの上限件数を超えてご利用されたい場合は、ポイントを購入することで拡張できます。

① チャージ単位

ポイントのチャージは **1,000 ポイント (= 1,000 円)** 単位で設定が可能です。

② 交換レート

ポイントはビジネスサーチ、コンタクトアシスト、データプラス、いずれのサービスでもお使いいただけます。

消費ポイントはサービスごとに異なりますので、ご利用の際はご注意ください。

ビジネスサーチ	ダウンロード 1 ポイント / 1 件
コンタクトアシスト	お問い合わせ 25 ポイント / 1 件
データプラス	データ付与 10 ポイント / 1 件
カスタム配信	お問い合わせ 25 ポイント / 1 件

★ ポイントを使用してメール配信する場合は**10ポイント/件**消費します。

★ ポイントを使用してアクティビティタグを用いた検索結果をダウンロードする場合は**5ポイント/件**を消費します。

- ポイントの有効期限はご購入日から1年間です。またポイントを追加購入した場合、追加購入日を起点に1年間と再設定いたします。
- 月間のダウンロード件数・フォーム入力代行件数が各プランに設定されている上限件数以下の場合は、ポイントは使用されず翌月に持ち越され、上限件数を超えた時点で初めてポイントを使用いたします。ポイントの有効期限はこの日を起点に1年間と再設定いたします。ただし、「コンタクトアシスト」をご利用の場合、結果確定後、使用されなかったポイントは返還され、この日を起点に1年間と再設定いたします。
- 各プランのご解約後もポイントは有効期限まで保有されます。再度プランをご購入いただくことでポイントは引き続きご利用いただけます。
- ご購入後のポイントの返金は致しかねますのであらかじめご了承ください。
- ポイントは月額利用料金等、他の料金への充当や他のサービス契約料金への振替は行えません。

導入企業様

FutureSearchの導入企業様を一部ご紹介します。
大手企業様から数名規模の企業様まで、幅広く導入いただいております。

株式会社フォーバル / 株式会社ヴァリューズ / 株式会社エーアイテイー
株式会社ネクスウェイ / 株式会社博展 / 楽天コミュニケーションズ株式会社
株式会社リクルート住まいカンパニー / 株式会社リクルートマーケティングパートナーズ

※敬称略、50音順

導入の流れ

お申込みはTOPページの登録ボタンより、3STEPで完結いたします！

● [無料] お試し利用登録の流れ



● プラン利用・データプラス利用の登録の流れ



- データプラスのご利用につきましては、決済情報登録後のプラン購入(※)画面で「データプラス」を選択してください。
- データプラスのご利用にはポイントの購入が必要となります。
登録完了後、『管理者設定』の『ポイントの管理』画面より必要な分のポイントをご購入ください。

月額
¥6,500～

本当に出会いたかった顧客へ
確実にアプローチできる
高反響・高効率な営業支援ツール

「FutureSearch」

お申込み、サービス詳細等につきまして
ご不明な点がございましたらお気軽にご連絡くだ
さい。

担当：島 まり江

TEL：03-3868-0517

Mail：future-search.info@futurewoods.co.jp

(受付時間：平日10時-18時)